

---

## 20135 | Erfolg in der Vertriebssteuerung

---

|               |                                                                                                                        |
|---------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Kursumfang:   | 16 Unterrichtseinheiten (UE) zu 45 Minuten                                                                             |
| Kurszeitraum: | 03.11.2027 - 04.11.2027                                                                                                |
| Kurstage:     | Mittwoch 09:00 - 16:00 Uhr<br>Donnerstag 09:00 - 16:00 Uhr                                                             |
| Kurspreis:    | 949,00 €                                                                                                               |
| Kursort:      | bsw Bildungswerk der Sächsischen Wirtschaft gGmbH, Bildungszentrum Riesa,<br>Rudolf-Breitscheid-Straße 33, 01587 Riesa |

---

### Methoden/Inhalte

#### Markt- und Vertriebsstrategie

- Markt-, Wettbewerbs- und Kundenanalysen
- Marktsegmentierung, Positionierung und Alleinstellungsmerkmale
- Entwicklung von Vertriebsstrategien und Multi-Channel-Vertrieb

#### Vertriebsorganisation und Digitalisierung

- Optimierung von Vertriebsprozessen und Schnittstellenmanagement
- Zusammenarbeit von Innen- und Außendienst sowie Key Account Management
- Analyse und Nutzung von Digitalisierungspotenzialen

#### Vertriebssteuerung und Führung

- Aufbau und Motivation leistungsfähiger Vertriebsteams
- Change Management und vertriebsorientierte Unternehmenskultur
- Steuerung durch Vertriebsziele, Kennzahlen und Balanced Scorecard
- Vergütungs- und Anreizsysteme zur Leistungsmessung

# Gruppe Bildungswerk der Sächsischen Wirtschaft



---

## Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Fach- und Führungskräfte aus Vertrieb und Verkauf, die Vertriebsstrategien entwickeln, Marktpotenziale erschließen, Vertriebsprozesse optimieren, Vertriebsteams erfolgreich führen und den Vertrieb mithilfe von Kennzahlen gezielt steuern möchten.

---

## Gruppe Bildungswerk der Sächsischen Wirtschaft

AGB und Widerruf

[www.bsw-sachsen.de/agb-und-widerruf](http://www.bsw-sachsen.de/agb-und-widerruf)

Datenschutz

[www.bsw-sachsen.de/datenschutz](http://www.bsw-sachsen.de/datenschutz)

Impressum

[www.bsw-sachsen.de/impressum](http://www.bsw-sachsen.de/impressum)